

Yrityskauppias.fi -tilaisuus 10.10.2007 Hyvinkäällä onnistui

Mielenkiintoa herättänyt Yrityskauppias.fi -tilaisuus pidettiin Hyvinkäällä 10.10.2007.

Järjestäjinä olivat EKES-kuntayhtymä, Hyvinkään Yrittäjät ry sekä Yrityskauppias.fi / aDealer Oy. Noin kolme tuntia kestäneessä omistajanvaihdosten tietoisuudessa oli mukana 75 yritysten ja sidosryhmien edustajaa.

Kuvassa Pentti Lahti antamassa tietoisuutta yrityksen arvonmäärittämisestä.

Tilaisuuden puheenjohtajana toiminut EKES-kuntayhtymän toimitusjohtaja Pekka Pietiäinen toivotti vieraat tervetulleiksi sekä esitteli sidosryhmille EKES-alueen lukuja.

Ennen varsinaista yrityksille tarkoitettua tilaisuutta pidettiin alueen sidosryhmille tarkoitettu info-osuus.

Paikalla oli alueen mm. pankkien, kauppakamarin, yrittäjäjärjestön sekä tilitoimistoalan väkeä.

Pitkään yritysten arvonmäärittämisestä tekemissä ollut Senior partner TTM Pentti Lahti Yrityskauppias.fi:stä.

Pentti Lahti toi havainnollisesti esiin yrityksen arvonmäärittämisessä eri lähtökohtia ja metodeja.

Lahti painotti myös mahdollisimman oikean arvon löytämistä yritykselle, ennen kuin varsinaiseen myyntityöhön kannattaa lähteä.

Senior partner Kalevi Saarenpää Yrityskauppias.fi:stä.

Saarenpää selvitti esityksessään havainnollisesti mm. miksi luopumispäätös kannattaa tehdä hyvänä taloudellisena aikana.

Pitkään alalla toimineena Saarenpää ei myöskään suosittelen yrityksestä koemyyntiä kovalla hinnalla.

Senior Partner Matti Hirvonen Yrityskauppias.fi:stä on toiminut pitkään yritysten parissa ja mm. Suomen Gallupin toimitusjohtajana.

Matti Hirvonen toi esityksessään "Nyt vai kahden vuoden päästä" esiin vaihtoehdon yrityksen kunnostamisesta myyntiä varten.

Esitys piti sisällään yrityksen keskeisiä kehittämiskohteita, jossa tavoitteena on yrityksen arvon kasvattaminen.

Sijoittajan näkökulman yritysten omistajanvaihdoksiin toi Senior Partner Antti Jussila Yrityskauppias.fi:stä.

Jussila valotti selkeästi niitä seikkoja, joihin yrityskauppojen yhteydessä rahaa sijoittavat tahot kiinnittävät erityisesti huomiota.

Eli mihin perustuu yritysten mahdollinen kiinnostavuus sijoittajien keskuudessa oli Jussilan pääsanoma kuulijoille.

Yrityskauppias.fi / aDealer Oy:n toimitusjohtaja Antti Tusa.

Antti Tusan aiheena oli liiketoiminnan kasvu yrityskaupan avulla.

"Yrityksillä on kaksi polkua toteuttaa kasvu. Ne ovat oman toiminnan kautta tapahtuva hidas kasvu - tai yritysoston avulla tapahtuva nopea kasvu."

"Yrityskauppa on mahdollisuus - niin myyjille kuin ostajillekin" - kiteytti Tusa lopuksi.

Myös Keski-Uudenmaan Osuuspankin toimitusjohtaja Leif Laine käytti lyhyen puheenvuoron tilaisuudessa.

Eli mitä pankissa pohditaan, kun yrityskauppa asiakaskunnassa tulee ajankohtaiseksi.

Uudenmaan TE-keskuksen edustaja Katja Turunen.

Turunen kävi esityksessään läpi keskuksen tarjoamia toimintoja yritysten omistajanvaihdoksissa.

Tilaisuuden järjestäjän Hyvinkään Yrittäjät ry:n puheenjohtaja Kari Järvenpää käytti tilaisuudessa loppupuheenvuoron.

Hän toi useita yrityskauppoja itsekin tehneenä valoisan ja innostavan puheenvuoron lähteä yrityskauppa-asioissa reilusti liikkeelle.

Järvenpään esityksen teesit olivat myös: "Se mikä ei kasva -kuihtuu" ja "Sitä saat mitä tilaat."

Tilaisuudessa käytettyä modernia kyselytekniikkaa hoiti ammattitaidolla Mika Nyysönen Global Response Oy:stä.

Hänen edustamansa yhtiö tarjoaa langattomaan tiedonsiirtoon perustuvan reaaliaikaisen kyselyjärjestelmän.

Tilaisuuteen tulijoille annettiin langaton "vastauspalikka", josta tieto välittyi suoraan valkokankaalle nähtäväksi!

Yllättävää kyselyn mukaan oli mm. se, että neljännes vastanneista piti tiedonpuutetta suurimpana esteenä omistajanvaihdoksille.

Tilaisuuden ääni- ja kuvatekniikasta vastasi Hyvinkäältä Jukka Lusua Yucca.fi:stä.

Yrityskauppias.fi järjestää eri sidosryhmien kanssa uuden tyyppisiä yrittäjille suunnattuja, kuulijoiden ehdoin suunniteltuja laadukkaita tilaisuuksia yritysten omistajanvaihdoksista.

Tilaisuuksille asetettavia vaatimuksia on kertoa lyhyesti ja iskevästi, innostavalla tavalla pk-yrittäjien vaivatta ymmärtämällä tavalla yrittäjille tärkeitä asioita omistajanvaihdoksista. Siksi Yrityskauppias.fi -tilaisuuksissa yrittäjien ei tarvitse kuunnella pitkästyttäviä asiantuntija-koulutusluentoja!

Tilaisuudet järjestetään hyvin suunniteltuina ja valmisteltuina, laadukkaana toteutuksena, joissa on myös mukava ja helppo olla kuulijana.

Järjestelyssä voidaan hyödyntää mm. langatonta, visuaalista kyselytekniikkaa, jolloin vastaajille arkaluontoisiakaan kysymyksiä tarvitse välttää. Samoin tilaisuuksiin voidaan sisällyttää myös muuta virkistävää ja keventävää ohjelmaa sekä samalla välittää yri viestiä!